

Зеленоградским предпринимателям расскажут, как внедрить систему управления взаимоотношений с клиентами

25.09.2017



27 сентября в 15.00 в зеленоградском бизнес-инкубаторе пройдет бесплатный семинар по теме: «Внедрение CRM системы в отдел продаж: увеличиваем прибыль за 14 дней». Приглашаются руководители предприятий малого и среднего бизнеса, индивидуальные предприниматели и профильные специалисты.

Бесплатный семинар пройдет по адресу: Зеленоград, ул. Юности, д.8, 4-й этаж, офис 413. Начало очной регистрации – с 14.30.

Организатором мероприятия выступает Центр услуг для бизнеса по ЗелАО ГБУ «Малый бизнес Москвы» при содействии веб-студии «Freshcube».

В программе:

- Что такое CRM система
- Почему классический подход ведения сделок на “коленке” больше не работает
- Как не потерять ни одного клиента
- Как эффективно управлять воронкой продаж
- Как легко делать повторные продажи
- Как легко оценить эффективность работы менеджеров
- Основные ошибки при внедрении CRM системы
- Ответы на вопросы — в процессе семинара

Спикер: Юрий Зырянов, руководитель веб-студии «Freshcube», сертифицированный партнер amoCRM.

Необходима предварительная регистрация по [ссылке](#).

Также напоминаем, **26 сентября в 15.00** в бизнес-инкубаторе [пройдет](#) бесплатный семинар по теме: «Бизнес в социальных сетях, проверенные стратегии и новые тренды».

Адрес страницы: <http://zelao.mos.ru/presscenter/news/detail/6878787.html>

[Префектура Зеленоградского АО города Москвы](#)